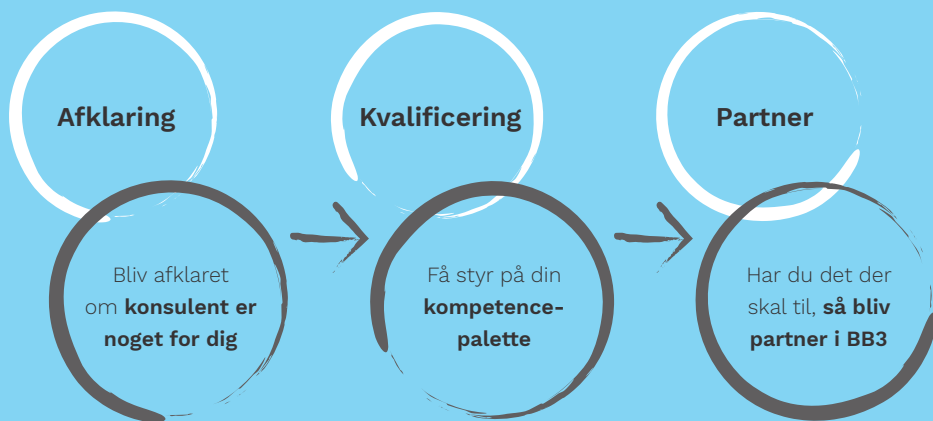


BB3

UDDANNELSESMODULER



AFKLARING - FRA FAST JOB TIL KONSULENT

Gennem et kort afklaringsforløb bliver du klogere på konsulentens dagligdag.

Har du den rigtige profil og kan du trives med den type dagligdag?

Med en kort afklaring ruster du dig selv til springet fra fast job til konsulent.

Forløbet består af 3 coach-sessioner henover 2-3 måneder. Efter endt forløb vil du være afklaret omkring dig selv som konsulent.

Forløbet koster kr. 18.500 ex. moms, der betales forud.

PARTNERSKAB I BB3

Er du afklaret med et liv som konsulent og har du styr på kompetencerne, så kan du blive en del af BB3 direkte.

KVALIFIKATIONS-FORLØB

BB3 udbyder et kvalifikationsforløb til at sikre konsulentens kompetencepalette. Ved en bred grundlæggende kvalificering sikres det, at konsulenten kan træde ind i virksomhederne og skabe værdi dag ét.

Forløbet består af 5 moduler hvert bestående af 2 sessioner:

Årshjul – Bestyrelsens og Direktionens årshjul. Efter dette modul er du i stand til at udarbejde, præsentere samt implementere et årshjul. Yderligere vil du være i stand til at 'pitche' et årshjul indadtil på en kontrollerende måde samt udadtil på en tillidsvækkende måde.

Grundlæggende arbejde og dokumenter – Formelle dokumenter samt de forretningsmæssige dokumenter. Efter dette modul er du i stand til at etablere et formelt bestyrelsesarbejde, så alle lovformlige formalia er overholdt. Ligeledes vil du kunne agere internt baseret på traditionelt samt forventeligt grundlag.

Ansvarlighed – Ansvarlighed indadtil og udadtil. Efter dette modul er du i stand til at agere i din rolle på et 'bonus pater'-niveau, lovformligt, moralsk og menneskeligt.

Bestyrelsen – Etablering og udvikling. Efter dette modul er du i stand til at etablere den optimale bestyrelse samt sikre en effektiv værditilførsel.

Bestyrelsesarbejde i praktik – Jobbeskrivelsen og dens udøvelse samt det menneskelige aspekt. Efter dette modul er du i stand til at sikre en produktiv værditilførsel til virksomhederne.

De 5 moduler afvikles henover 2 kvartaler og består af undervisning, øvelser, indlæg samt litteraturhenvisninger. Parallelt med forløbet vil der være et salgsfokus med det formål at opbygge en kundeportefølje. En BB3-partner indgår gerne i dialoger omkring de enkelte salgscases for at sikre bedst mulig proces.

Hvert modul koster kr. 13.000,- ex. moms, der betales forud.